

# 商談会ノウハウセミナー

～商談会提案力アップのポイント～

商談会に参加する際にどのように準備を行うべきか、自社商品をどのようにPRすべきなのか、悩んだ経験はありませんか？

業界の専門家が、商談に向けた効果的な準備とバイヤーへのアプローチ方法を具体的に解説します！

これから商談会・展示会等に参加を考えている方はぜひご参加ください!!

**日時** 令和6年5月13日(月) 13:30から16:30

**開催方法** オンライン形式(Zoom Webinar)又は対面形式の選択制

**対象** 県内の食品製造や販売等の事業者(農林漁業者を含む)

**プログラム**

13:30 開会  
第一部  
商談会の事前準備について(バイヤーの棚を知る、お客様を知る、ライバルを知る)

14:50 第二部  
商談会でバイヤーに伝えるべきこと  
(自社・自社商品の強みについて)

16:00 質疑応答(会場参加者のみ対象)

16:30 終了

講師 (株)47CLUB コンサルタント 黒石 英男 氏

**定員** 対面会場:20名程度(先着順) オンライン:80名程度

**オンライン視聴方法** 5月10日(金)にZoomのURLをメールにて送付いたします

**対面会場** 静岡県産業経済会館3階 特別会議室

〒420-0853 静岡市葵区追手町44-1 駐車場無し(近隣の有料駐車場をご利用ください)

**申込方法** 下記URLまたは右下QRコードを使用し、WEBフォームからお申込みください  
URL: <https://tayori.com/f/r06syoudanseminar/>



**申込締切** 令和6年5月8日(水) **参加費** 無料

主催 (公財)静岡県産業振興財団 静岡市 焼津市 藤枝市  
共催 静岡商工会議所 焼津商工会議所 藤枝商工会議所(申請中)